



## Die Zukunft beginnt hier

Steuerberater-Kooperation in der HSPGRUPPE

Weil wir gemeinsam erfolgreicher sind

## \_ Die Zukunft

Das unentdeckte Land

Dinge, die man sich strategisch vornimmt, werden im Alltag oft über den Haufen geworfen. Durch die HSPGRUPPE ist es für uns deutlich einfacher, merklich mehr Vorhaben zu verwirklichen. So bietet uns die HSPGRUPPE eine hohe Motivation, uns für die Zukunft weiterzuentwickeln und nicht stehen zu bleiben.



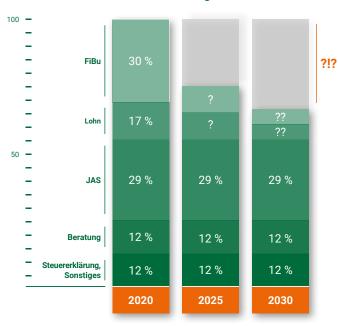
Dipl.-Kaufmann Ingo Leibeck Steuerberater HSP STEUER Buersche Steuerberatungsgesellschaft mbH



## Unser Berufsstand verändert sich.

### Sie auch?

#### Umsatzaufteilung 2020 bis 2030?



#### Liebe Kolleginnen und Kollegen,

"Weiter so!" oder "Wir haben es schon immer so gemacht!" gilt nicht mehr. Alle Zeichen deuten darauf hin, dass unser Berufsstand vor umwälzenden Veränderungen steht und dass hergebrachte Antworten auf die Fragen der Gegenwart und Zukunft nicht mehr gelten. Dabei sprechen wir nicht von einem Zeitraum von Jahrzehnten, hinter dem man sich noch gemütlich verstecken könnte, sondern über maximal fünf Jahre.

Insbesondere demografischer Wandel und Digitalisierung werfen immer mehr Fragen bezüglich Kanzleiperspektiven auf. Der Kampf um den Nachwuchs wird deutlich härter und moderne Geschäftsprozesse bringen immer mehr Wettbewerb zu klassischen Leistungsfeldern der Steuerberatung hervor. Eine Studie von Oxford-Ökonomen sieht den Berufsstand der Steuerberater unter den ersten zehn von durch Computerisierung, Automatisierung und Digitalisierung am meisten gefährdeten Berufen. Wir sind hier in Deutschland, hier stirbt Steuerberatung nie aus, werden Sie jetzt vielleicht denken. Wenn es so einfach wäre!

Keine Sorge: In Deutschland wird Steuerberatung nicht aussterben, zumindest nicht für die, die sich Gedanken darüber machen, wie ihr Job morgen aussehen wird. Viele Steuerberater, die die Zeichen der Zeit nicht erkennen, werden aber kurzfristig Probleme bekommen. Auch die Bundessteuerberaterkammer kommt zu dem Ergebnis, dass Kanzleien einen hohen Veränderungsbedarf aufweisen, um zukunftsfest aufgestellt zu sein.

Es gibt also viel zu tun. Aber wie soll man das alleine neben der Bewältigung ganz alltäglicher Kanzleiaufgaben leisten? Ein guter und richtiger Weg ist der Beitritt zum Kooperationsverbund der HSPGRUPPE, für den wir Sie begeistern wollen.

Packen wir es an, gehen wir voran.

Machen Sie einen Schritt in Richtung Zukunft und sprechen Sie mit uns über eine Mitgliedschaft in der HSPGRUPPE.

# Viele Fragen Eine Antwort

Fortentwicklung und Austausch

Sichere, stabile, **Prozess**bezahlbare IT **Personal finden** management und binden Steigende **Urlaubs- und** Mandanten-Krankheitsanforderungen vertretung Kostenoptimierung Vertrieb Produkt-**Preis- und Wett**entwicklung bewerbsdruck **Professionelles** Controlling, Planung und **Marketing** Steuerung **Fachliche** 

**Wachstum** 

... und vieles mehr

**Digitalisierung** 



# Nachhaltiger Kanzleierfolg und Zukunftssicherung durch Kooperation in der HSPGRUPPE

HSPeGRUPPE

No. 1005 STRUMB AD

No. 1005 STRU

Handlungsempfehlungen sind leichter ausgesprochen als umgesetzt. Was soll der Steuerberater der Zukunft alles tun? Ganz klar, er soll ein Dienstleistungsportfolio entwickeln, seine Prozesse optimieren und standardisieren, sich und sein Team regelmäßig fortbilden; zudem soll er natürlich sein Erscheinungsbild professionalisieren und modernes Marketing betreiben, sich auf die veränderten Bedürfnisse der Mandanten einstellen, sein Image aufpolieren, dem Mandanten als Partner und Problemlöser erscheinen; ein attraktives Arbeitsumfeld muss er selbstredend auch schaffen, um im Kampf um die besten Köpfe zu bestehen – das sind die empfohlenen Mindestanforderungen.

All das ist richtig. Wer aber hier nicht bereits seit Jahren an strategischen Lösungen arbeitet und aus dem Stand die unterschiedlichen Themenfelder bearbeiten muss, hat ein Problem. Denn bei einer professionellen und qualitativ hochwertigen Lösung der Herausforderungen sind sowohl die finanziellen als auch die zeitlichen Ressourcen enorm. Schnell kommt ein sechsstelliger Betrag zusammen und ob man die nächsten Jahre noch die Zeit hat, sich vernünftig mit der steuerlichen Beratung seiner Mandanten zu beschäftigen, ist fraglich.

Durch den Kooperationsverbund der **HSPGRUPPE** gibt es für alle diese Fragen eine Lösung. Denn die **HSPGRUPPE** hat bereits heute die Antworten für Ihre Zukunft. Ein Beitritt ermöglicht Ihnen, den grundlegenden Herausforderungen unseres Berufsstands zu begegnen und so Geld, Zeit und Nerven zu schonen.

Was wäre, wenn Sie bei vollständigem Erhalt Ihrer unternehmerischen Eigenständigkeit Unterstützung bei Ihrer Kanzlei-IT und beim Prozessund Qualitätsmanagement erhalten würden? Was wäre, wenn Sie Zugriff auf umfangreiche und professionelle Werbe- und Marketingmaterialien hätten? Was wäre, wenn Sie von der Professionalität der Arbeitgebermarke der HSPGRUPPE profitieren könnten? Was wäre, wenn Sie sich bundesweit unkompliziert mit Kollegen fachlich wie kanzleistrategisch austauschen könnten? Was wäre also, wenn Sie der HSPGRUPPE beitreten würden?

Richtig! Sie würden eine Menge Zeit, Geld und Nerven sparen. Und Spaß macht es auch!

# \_ Herz. Stärke. Partnerschaft.

Uns war klar, dass wir als kleine Kanzlei mit damals zehn Personen Mühe haben würden, alle Bedürfnisse unserer Mandanten zufriedenstellend zu bedienen. Mit der HSPGRUPPE gelingt uns dies sehr gut. Dies spiegelt sich in unserem Wachstum wider, die Größe unseres Teams hat sich bis heute etwa verdreifacht.



Dipl.-Kaufmann Dr. Marco Scheuchzer Steuerberater und Wirtschaftsprüfer HSP STEUER Göttingen GmbH Steuerberatungsgesellschaft HSP REVISION GmbH Wirtschaftsprüfungsgesellschaft



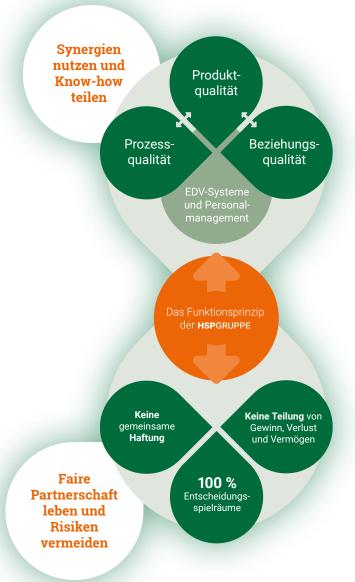
## Heute schon die Zukunft leben – in der HSPGRUPPE

Die HSPGRUPPE ist ein kooperativer Zusammenschluss von Steuerberatern, Wirtschaftsprüfern und Rechtsanwälten ohne wechselseitige Beteiligungsverhältnisse. Wir arbeiten auf Basis einer einheitlichen Außendarstellung und eines vereinheitlichten Qualitätssicherungssystems auf Server-Systemen der DATEV in Nürnberg als rechtlich jeweils selbstständige Unternehmen zusammen und stellen uns gemeinsam den Herausforderungen des Marktes in fachlicher, qualitativer und werblicher Hinsicht.

Der Erhalt der Eigenständigkeit bei gleichzeitiger Nutzung der Synergien in einer starken Gemeinschaft macht die HSPGRUPPE einzigartig.

Bereits seit 2008 arbeitet die **HSPGRUPPE** konsequent an Antworten auf die Fragen der Zukunft und setzt sie heute schon zum Vorteil der Partner um. So profitiert jede einzelne Kanzlei von der Kraft einer starken Gemeinschaft.

Konkret bedeutet dies, dass die assoziierten Kanzleien gemeinsame technische Systeme sowie ein zentralisiertes Marketing mit umfangreichen Werbelösungen nutzen und untereinander die Prozesse zur Qualitätssicherung synchronisieren. Daneben erfolgt ein fundierter fachlicher Austausch. Ferner profitieren die Kooperationspartner von erheblichen Kostensenkungspotenzialen durch den gemeinschaftlichen Einkauf von IT, Software, Marketingleistungen und Geschäftsunterlagen, Versicherungen und vielem mehr.



Profitieren auch Sie von einem Kooperationsverbund, der Herz, Stärke und Partnerschaft nicht nur als Werbeslogan rausposaunt, sondern in allen Bereichen lebt.

Lassen Sie uns ins Gespräch kommen.

# Leitbild der HSP GRUPPE

### Herz. Stärke. Partnerschaft.

Diese Begriffe sind das Fundament unseres Selbstverständnisses und bieten den Kanzleien der **HSPGRUPPE** stetig Orientierung – sowohl untereinander innerhalb unseres Kooperationsverbunds als auch in der Zusammenarbeit mit Mitarbeitenden, Mandanten und Geschäftspartnern. Das Leitbild ist gemeinschaftlich von den Kanzleien erarbeitet worden und wird von allen Beteiligten gelebt sowie laufend fortentwickelt.



## **Unsere Vision**

Die HSPGRUPPE nutzt klug die Chancen der digitalen Transformation.

Die **HSPGRUPPE** wird der führende Kooperationsverbund für Steuerberater, Rechtsanwälte und Wirtschaftsprüfer in Deutschland.

Die Kanzleien entwickeln sich von ihren klassischen Beratungsfeldern hin zu einer ganzheitlichen Beratung für alle wirtschaftlichen und strategischen Belange ihrer Mandantschaft. So wird die Zufriedenheit und Bindung der Mandantschaft maximiert und der Mehrwert für die Gruppenmitglieder und die Mitarbeitenden sichergestellt.

## **Unsere Mission**

Der Zweck der HSPGRUPPE besteht darin, den kooperierenden Kanzleien die bestmögliche Leistungserbringung gegenüber ihrer Mandantschaft zu ermöglichen und so für alle Beteiligten – Partner wie Mitarbeitende – sowohl den wirtschaftlichen Erfolg als auch die persönliche Lebenszufriedenheit zu sichern. Die **HSPGRUPPE** ist ein lebendiges Netzwerk unabhängiger Kanzleien. Sie arbeiten auf Basis aktueller Prozesse, geteilter technischer und kommunikativer Lösungen sowie eines gemeinsamen Wertegerüsts vertrauensvoll zusammen. Sie begegnen gemeinschaftlich den wirtschaftlichen, technischen und gesellschaftlichen Herausforderungen und Transformationen.

Dabei handeln alle in der **HSPGRUPPE** auf Grundlage klarer Absprachen sowie gemeinsamer Ziele und stellen dadurch ein hohes Maß an gegenseitiger Verlässlichkeit her. Im persönlichen Austausch findet ein umfassender Wissenstransfer statt und alle bringen sich zur Weiterentwicklung des Netzwerks aktiv ein. Uns alle eint die Haltung, dass gegenwärtiger wie auch zukünftiger Erfolg einen stetigen Blick über den Tellerrand sowie laufende und veränderungsoffene Beschäftigung mit technologischen Entwicklungen und Möglichkeiten erfordert.

### **Unsere Werte**

Die Mitglieder der **HSPGRUPPE** folgen zentralen Prinzipien und Überzeugungen, durch die ihr Handeln, die Zusammenarbeit und der Umgang miteinander geleitet wird.

Herz. Der Mensch in seiner Gesamtheit aus individuellen Bedürfnissen und Eigenschaften steht im Mittelpunkt unseres Handelns.  Unsere Zusammenarbeit fußt auf Vertrauen, Empathie, Ehrlichkeit, gegenseitiger Wertschätzung und einem herzlichen Umgang miteinander.

Diese Haltung leben wir nicht nur untereinander, sondern ebenso nach Außen im Umgang mit der Mandantschaft, unseren Mitmenschen in allen Lebensbereichen und wir nehmen gesellschaftliche Verantwortung ernst und wahr.

Stärke. Eine Position der Stärke ermöglicht uns die Verwirklichung unserer Ziele.

 Das Fundament unserer Stärke ist unsere funktionierende Gemeinschaft. Wir erkennen die Gemeinschaft als Möglichkeit, individuelle Stärken zum Nutzen aller zu kombinieren und so individuelle Schwächen auszugleichen.

Wir sichern und bauen unsere Stärke aus, indem wir eine Kultur der Weiterentwicklung, der Lernbereitschaft und des Veränderungswillens pflegen. Transformationen und Herausforderungen sehen wir als Chancen, unsere Position weiter zu festigen.

Partnerschaft. Wir sind ein Verbund eigenständiger Kanzleien, die auf vielen Ebenen als Einheit agieren und echte Partnerschaft leben.

- Wir gehen miteinander auf Augenhöhe um und können uns gegenseitig auf Absprachen verlassen. Der kooperative Gedanke ist tief in unserem Handeln verwurzelt. Deshalb teilen wir Informationen, kommunizieren nach innen und außen ehrlich und direkt und unser aller Interesse ist es, sich gemeinsam weiterzuentwickeln. Wir haben sowohl unseren individuellen Erfolg im Blick als auch den Erfolg der HSPGRUPPE insgesamt.

# Qualität in der Beratung

II Ich habe mich für die HSPGRUPPE entschieden, um meine fachliche Kompetenz in die Zukunft zu transferieren. Positiv begleitet mich dabei der Spirit der HSPGRUPPE, z. B. permanent die neuesten Entwicklungen der DATEV mitzubekommen, Ansprechpartner zu haben, die mich konstruktiv voranbringen, oder die schnelle und professionelle Umsetzung von Ideen in die Praxis.



Dipl.-Betriebswirt Armin F. Schiehser Steuerberater HSP STEUER Armin F. Schiehser Wirtschafts- und Steuerberatungsgesellschaft mbH



## Immer gut gerüstet

Kern der Arbeit eines Steuerberaters bleibt neben der Motivation seiner Mitarbeiter die Qualität seiner Leistungserbringung. Die fachliche Qualifikation, stetige Weiterbildung, aber auch die interne Kontrolle der Leistungsprozesse stellen das Rückgrat einer Kanzlei dar, ohne dass alle anderen Faktoren nebensächlich werden.

Hier setzt die **HSPGRUPPE** auf mehreren Ebenen an. Sowohl inhaltlich durch die Bereitstellung von Best-Practice-Prozessen und deren laufende Pflege als auch technisch durch die Verfügbarkeit einer hochmodernen IT-Infrastruktur steht die **HSPGRUPPE** für State-of-the-Art-Lösungen.

#### **DATEVasp**

— Ihre Daten im Rechenzentrum der DATEV, das unter Experten als das weltweit sicherste gilt. Durch die Gruppenstärke können Sie hier von attraktiven Konditionen profitieren und wenn Sie nicht bereits ASP-Kunde sind, unterstützen wir Sie bei der Umstellung und Implementierung.

#### DATEV-Premiumanwendungen -

 Selbstverständlich haben Sie in der HSPGRUPPE vollen Zugriff auf alle DATEV-Premiumanwendungen und können sich bei der Einführung dieser auf unsere kompetente Hilfe verlassen. Durch unsere vorkonfigurierten Referenzmodelle im Bereich Eigenorganisation Comfort, DMS und ProCheck wird der Einführungsaufwand stark reduziert.

#### Qualitäts- und Prozessmanagement

 Zur Sicherung Ihrer Qualität können Sie auf ein fein ausgearbeitetes Qualitätsmanagementmodell mit Standardisierung und Dokumentation von Arbeitsprozessen zugreifen und diese bei Bedarf an Ihre individuellen Abläufe anpassen.

## Umfangreiche Werkzeuge für den Kanzleialltag

Eine Fülle weiterer Werkzeuge, wie z. B. umfangreiche Vorlagen für Bilanzberichte, Briefe und sonstige Texte, Kanzleicontrolling und Reporting, rechtssichere elektronische Unterschriften, Dokumentenmanagement, Terminfindung, Projektmanagement und vieles mehr, erleichtern Ihnen die Bewältigung der täglichen Arbeit und die Kommunikation untereinander sowie mit den Mandanten.

## Fachliche Unterstützung und Kollegenaustausch

 Als fachliche Unterstützung haben Sie Zugriff auf die Datenbanken von Haufe, NWB, IWW Online, DWS Online oder DATEV zu Gruppenkonditionen. Und nicht zu vergessen: Sie sind Teil eines Expertennetzwerks, wo Sie in kameradschaftlichem Geist stets Hilfe von den Gruppenpartnern erwarten dürfen.

# Qualität in der Darstellung

Internetauftritt, den ich von der HSPGRUPPE bekommen habe: Eine so umfangreiche Website dieser Güte und Qualität hätte ich mir alleine zeitlich wie finanziell nicht leisten können.



Dipl.-Kaufmann Frank Heibel
Steuerberater, Wirtschaftsprüfer
HSP STEUER Heibel und Partner mbB
Wirtschaftsprüfungsgesellschaft Steuerberatungsgesellschaft



## Das Auge isst mit

Die Zeiten, in denen Mandanten und ganz besonders Mitarbeiter einfach da waren, sind vorbei. Auch als Steuerberater müssen wir heute im Markt sichtbar werden und im Konkurrenzkampf untereinander und mit Berufsfeldern, die in unsere Domänen drängen, bestehen. Wenn wir moderne Leistungen anbieten, müssen wir auch modern aussehen.

#### **Professionelles Corporate Design**

Die **HSPGRUPPE** setzt von Anfang an ein starkes Augenmerk auf eine professionelle Außendarstellung. Dies fußt auf einem konsequenten Corporate Design und dessen Umsetzung auf allen Ebenen, auf denen visuell kommuniziert wird – von Briefpapier und Visitenkarten über Mandantenunterlagen wie Jahresabschlüssen bis hin zur Ausstattung der Kanzleien. Überall hier hat die **HSPGRUPPE** funktionierende Lösungen entwickelt, deren Erfolge messbar sind.

#### Moderner Internet- und Social-Media-Auftritt

Bei der Kommunikation und werblichen Darstellung im Internet als ständig verfügbare Kanzleipräsentation nutzt die **HSPGRUPPE** die gesamte Klaviatur der Möglichkeiten und arbeitet sie stetig weiter aus. Mit unseren Werkzeugen sehen Sie nicht nur gut aus, sondern werden auch gut gefunden – sowohl hinsichtlich der Präsenz in sozialen Medien als auch der Suchmaschinenauffindbarkeit stehen die Kanzleien der **HSPGRUPPE** in der ersten Reihe.

#### Einfach abrufbare Lösungen für alle werblichen und kommunikativen Zwecke

Ob Kanzleibroschüren, Anzeigen, Werbeplakate, Glückwunschkarten, Beschilderungen, Fahrzeuggestaltung, Aufkleber oder Informationsmaterial zu speziellen Themen etc.: Es gibt kaum etwas, wofür wir nicht bereits eine Lösung haben. Über ein komfortables Shopsystem können Sie je nach Bedarf auf bestehende Produkte zugreifen oder sie über unser Aufgabenmanagement neu entwickeln lassen.

#### Hochwertige Mandantenzeitschrift

 Ein besonderes Highlight stellt unsere Mandantenzeitschrift DAS QUARTAL dar, deren professionelle Aufmachung den Vergleich mit keiner Konzernpublikation zu scheuen braucht. Die Inhalte aus dem QUARTAL werden übrigens auch automatisch auf Ihrer Website veröffentlicht und sorgen so für Aktualität und Traffic.

Auf der nächsten Seite sehen Sie beispielhaft Designanwendungen und Marketinglösungen, die Sie als Mitglied der HSPGRUPPE unkompliziert zur Verfügung gestellt bekommen.

das Informationsmedium Nummer eins und aus dem Alltag nicht mehr sind, schauen die Interessenten sofort ins Internet, um sich zu der Empfeh-lung einen persönlichen Eindruck zu

#### Kanzleiwebsite

HSPGRUPPE erhalten Sie einen Interrechtlichen Anforderungen entspricht und zudem über umfangreiche Funk-

- Formulare und BerechnungenErklärfilme (optional)







#### Facebook-Auftritt

#### Themen- und Kampagnen-Websites



#### Webinare und Online-Schulungsangebote

Die Nutzung moderner digitaler Technologien wird in der **HSPGRUPPE** großgeschrieben. So werden für Mandanten zu



#### DAS QUARTAL

DAS QUARTAL ist unsere quartalsweise erscheinende Monatszeitschrift in professioneller Aufmachung und gespickt mit interessanten Fachartikeln.



#### **DER MONAT**

DER MONAT ist unser monatlich erscheinender Newsdienst für Mandanten und kann sowohl per E-Mail als auch ausgedruckt verschickt werden.





#### Broschüren

Ob Imagebroschüre für die Kanzlei oder Themenbroschüren, die bestimmte Zielgruppen adressieren: Wir verfügen über ein umfangreiches Angebot an Broschüren, die allen Ihren Bedürfnissen entsprechen und dies selbstverständlich in analoger und digitaler Version.









#### **Mandanteninformationen und Checklisten**

Zu vielen relevanten Themen haben wir Mandanteninformationen und Checklisten erarbeitet, die in formschönen Designs umgesetzt sind. So bleiben Ihre Mandanten informiert und Sie glänzen durch Informationsmaterialien, die gekonnt aufbereitet sind und Ihre Kanzlei vom Wettbewerb unterscheiden.

#### Ordnerregister und Ordner

Stellen Sie Ihren Mandanten Ordner zur Verfügung, in denen sie strukturiert ihre Unterlagen ablegen können. Das hilft den Mandanten und Ihnen. Wir haben Registereinlagen und Ordner zu verschiedenen Themen erarbeitet, die Sie sofort nutzen können

Beachten Sie bitte, dass die hier abgebildeten Lösungen nur einen ganz kleinen Überblick darüber geben sollen, was Sie von der HSPGRUPPE erwarten können. Ein vollständiger Abriss würde einen vielseitigen Katalog füllen. Wir haben alles: vom Briefpapier und von Visitenkarten in verschiedenen Qualitäten über Schilder, Fußabtreter, Tassenuntersetzer, Filme, Präsentationen, Anzeigen, Mousepads, Golfbälle, Regenschirme, Geschenkpapier, Weihnachtskugeln, HSP-Gin bis hin zum kompletten Messestand. Und wenn wir etwas nicht im HSP-Design erstellt haben sollten, holen wir es gerne auf Wunsch sofort nach.

Einen Überblick über unsere Produkte erhalten Sie unter shop.hsp-gruppe.de.





### Die Guten zu uns

In unserer Branche brennt ein starker Kampf um Personal. Immer weniger junge Menschen wollen in unserem Fach arbeiten; die, die es tun, werden zunehmend anspruchsvoller bei der Wahl ihrer Arbeitgeber. Ohne zufriedenes und qualifiziertes Personal nutzt aber der Mandatsgewinn nichts. Unsere Mitarbeiter sind der Rohstoff, auf dem unser Erfolg beruht.

Die **HSPGRUPPE** arbeitet hart daran, **HSPSTEUER** nicht nur gegenüber Mandanten zu stärken, sondern auch als attraktive Arbeitgebermarke sichtbar zu machen.

#### Mitarbeitertage und Azubi-Camps

Auf der einen Seite kümmern wir uns um unsere bestehenden Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter. Bei den Mitarbeitertagen oder in unseren Azubi-Camps haben Menschen aus der gesamten HSPGRUPPE die Möglichkeit, gemeinsam zu lernen und Fähigkeiten weiterzuentwickeln. Das nutzt sowohl der persönlichen Entfaltung der Mitarbeiter als auch ihrer Bindung an die Kanzlei als Arbeitgeber. Die Zufriedenheit unseres Teams wird regelmäßig mit dem anonymen HSP-Stimmungsbarometer gemessen.

Auf der anderen Seite investieren wir viel in die Darstellung der **HSPGRUPPE** als attraktiven Arbeitgeber. Die Guten müssen zu uns und HSP-Kanzleien müssen am Markt den Wettstreit um die besten Köpfe gewinnen. Das ist unser Anspruch.





#### Karriereportal

Im Internet haben wir sowohl eine Informationsseite eingerichtet als auch ein Karriereportal, bei dem die gruppenweit ausgeschriebenen Stellen zu finden sind. Bewerber können sich in einem vollständigen Online-Prozess bewerben und werden emotional von den Vorteilen der HSPGRUPPE überzeugt.

Erfahren Sie mehr unter hsp-steuer.de/karriere

# Kräfte bündeln und entfalten

**HSP**NEXT – das gemeinsame Media-Budget der HSPGRUPPE



Beispielkalkulation



## Zentral agieren, regional profitieren

Das Gewand, in das Kanzleien der **HSPGRUPPE** nahtlos schlüpfen können, die vielfältigen Marketingwerkzeuge, die Internetauftritte – all das funktioniert im regionalen Rahmen und hebt die Kanzleien vom Wettbewerb positiv ab. Und das zu Kosten, für die Kolleginnen und Kollegen außerhalb der **HSPGRUPPE** bei vergleichbarer Qualität erheblich mehr aufzuwenden haben. Die Reichweite dieser Werkzeuge hängt aber stark vom Engagement der einzelnen Kanzlei ab, da insbesondere Kosten für Mediaschaltungen (z. B. überregionale Zeitungsanzeigen, hochprofessionelle Google-Werbung, Fernsehwerbung) die finanziellen Möglichkeiten sowohl der einzelnen Kanzleien als auch der Gruppe überschreiten. Um dies dennoch zu ermöglichen, hat die **HSPGRUPPE** mit **HSPNEXT** ein überregionales Media-Budget installiert.

#### Geringer Einsatz - riesiger Nutzen -

Messen
TVWerbung
Google
Employer
Branding
Facebook
Anzeigen
Erklärfilme
und vieles
mehr ...

Die Grundlage für **HSPNEXT** ist der in der **HSPGRUPPE** stets vorhandene Gemeinschaftsgedanke: Wenn viele wenig in einen Topf tun, wird dieser Topf sehr voll. Dadurch entsteht ein relevantes Mediabudget, über das zentrale Maßnahmen zur allgemeinen Markenbildung durchgeführt werden, von denen am Ende auch wieder die einzelnen Kanzleien profitieren.

Das Mediabudget wird eingesetzt für z. B.:

- Überregionale Recruiting-Kampagnen zur F\u00f6rderung der Arbeitgebermarke
- Internetkampagnen bei Google, Instagram, Facebook, Spiegel Online etc.
- Fernseh- und Radiowerbung
- Produktion eigener Filme
- Städtereklame

Alle Maßnahmen im Rahmen von **HSPNEXT** werden von den Kanzleien selbst entschieden. Hierfür ist ein Medienrat installiert, der die Ideen bewertet und genehmigt und die Durchführung überwacht. So ist gewährleistet, dass stets in einem gemeinsamen Interesse und zum Vorteil aller gehandelt wird.

## \_Qualität im Austausch

Alleine müsste ich immer wieder das Rad neu erfinden. In der HSPGRUPPE kann ich auf Feedback zurückgreifen und von den Erfahrungen der Kollegen profitieren. Das ist für mich eine große Bereicherung und Erleichterung.



Marco Windhorst Steuerberater HSP STEUER Bremen Sauer + Windhorst + Düvel PartG mbB Steuerberatungsgesellschaft



## Wir sind nicht allein

Fortgeschrittene Kollaboration am digitalen Lagerfeuer der HSPGRUPPE: HSP.ONE

Und wir haben alle nicht die Weisheit mit Löffeln gegessen. Immer wieder stecken wir in Situationen, in denen wir einen guten Rat gebrauchen können. Und da ist es schön, nicht allein zu sein, sondern auf ein kollegiales Netzwerk zurückgreifen zu können. Das betrifft nicht nur die großen strategischen Fragen, sondern beginnt im ganz profanen Arbeitsalltag.

"Wir haben einen Mandanten, der in Großbritannien ein Geschäft betreibt. Dabei handelt es sich um … Hat schon mal jemand damit Erfahrungen gesammelt?" Solche Nachrichten finden sich oft auf unserer Kollaborationsplattform HSP.ONE.

HSP.ONE? HSP.ONE ist unser Portal, über das wir gruppenweit und kanzleiintern kommunizieren. HSP.ONE vereint grob gesagt die Funktionen von Facebook, WhatsApp, Dropbox, Skype, Outlook, Projektmanagement und vielen mehr. Es ist unsere zentrale Kommunikationsplattform, in einigen Kanzleien wird sogar nur noch über HSP.ONE kommuniziert.

Mit HSP.ONE rückt die HSPGRUPPE nah zueinander. Neben den Aktivitäten in der realen Welt bietet HSP.ONE die Möglichkeit, dass die gesamte HSPGRUPPE online fruchtbar kommuniziert und sich austauscht. So helfen sich unbürokratisch Menschen aus dem gesamten Bundesgebiet alltäglich bei der Arbeit, geben sich Rat und lösen Probleme.

Aber auch kanzleiintern kann **HSP.ONE** geschützt für Projektmanagement und Aufgabenverwaltung verwendet werden. Auch der Austausch mit Mandanten ist möglich.



# Eine starke Gemeinschaft





## Immer auf dem Laufenden

In der **HSPGRUPPE** geschieht viel auf Mitarbeiterebene. Und viel auf Geschäftsführerebene. Unser Versprechen ist, dass Sie sich innerhalb der **HSPGRUPPE** viel besser auf die strategische Entwicklung Ihrer Kanzlei konzentrieren können. Hierzu leisten wir unseren Beitrag nicht nur durch die vielfältigen Lösungen, die wir Ihnen anbieten, sondern auch durch den Austausch, den wir auf Partnerebene ermöglichen.

Wir haben alle letztendlich ähnliche Probleme und Herausforderungen zu meistern. Sich darüber mit Gleichgesinnten ohne Konkurrenzgedanken auf Augenhöhe verständigen zu können, ist ein Luxus, der in der **HSPGRUPPE** Wirklichkeit ist.

Die Partner der **HSPGRUPPE** treffen sich mehrfach im Jahr und kommunizieren fruchtbar miteinander. Der Austausch wird in der **HSPGRUPPE** auf Partnerebene großgeschrieben und von allen Beteiligten geschätzt.

#### **Partnertage**

Mindestens ein Mal jährlich treffen sich die Partner der **HSPGRUPPE** an verschiedenen Orten – häufig in Travemünde oder auf Mallorca. Sie bieten die Möglichkeit, mehrere Tage fernab vom Alltagsstress die neuesten Entwicklungen in der **HSPGRUPPE** vorzustellen und zu diskutieren. Jenseits des Tagesprogramms bieten die Abendveranstaltungen Raum für informellen Austausch und viel Spaß.

#### Mitarbeiter-/Azubitage

Auch die Mitarbeiter und Auszubildenden kommen nicht zu kurz. Im Rahmen von Mitarbeitertagen und Azubi-Camps können sie sich kanzleiübergreifend austauschen und an wertvollen Seminaren teilnehmen

#### **Kongress**

Der HSP-Kongress ist das Großevent innerhalb der **HSPGRUPPE**. Hier werden alle drei Jahre die Partner- und Mitarbeitertreffen zu einer Veranstaltung zusammengelegt. Der Kongress ist stets von einem besonderen Spirit gekennzeichnet und bildet die gelebten Werte über Kanzleigrenzen hinweg ab.

#### Partner-Jour-fixe

Einmal pro Monat gibt es zudem einen Partner-Jour-fixe, der per Videokonferenz stattfindet. Wer möchte, kann sich zuschalten und tagesaktuelle Fragen diskutieren und sich über den Stand der aktuell laufenden HSP-Projekte informieren.

#### Themen-Jours-fixes

Jours fixes gibt es auch zu verschiedenen Themenbereichen, z.B. Lohn oder Marketing. Diese sind offen für alle Mitarbeiter der HSPGRUPPE. Neben der Präsentation neuer Lösungen, bieten sie den Rahmen für den Fluß von Informationen und Erfahrungen unter den Kanzleien

#### **Online-Seminare**

Ein umfangreiches Programm an Online-Workshop rundet das Angebot ab. Das beinhaltet natürgemäß alltagsthemen einer Kanzlei wie die Nutzung bestimmter Softwarelösungen oder von KI, aber auch "weiche" Themen wie Persönlichkeitsentwicklung.

In der HSPGRUPPE erhalten Sie das, was unbezahlbar ist: von den Erfahrungen anderer Partner lernen und profitieren!

## \_What's next?

Das Coolste an der HSPGRUPPE ist für mich die Herangehensweise an Herausforderungen, die Strukturierung von Prozessen und die aktive Einstellung auf die fortschreitende Digitalisierung, um am Markt führend zu sein.



Dipl.-Kaufmann Frank Nolte
Steuerberater
HSP STEUER Huget & Nolte Partnerschaft Steuerberater



## Der konsequente Blick nach vorn

Stillstand ist Rückschritt. Insbesondere in Bereichen, die einem starken Wandel unterworfen sind. Diesen Merksatz haben wir uns mehr als nur eingeprägt. Wir glauben, dass nur die aktive Konfrontation mit dem Wandel dazu führt, dass wir auch in Zukunft erfolgreich sein können.

Mit einer Wahrscheinlichkeit von 99 Prozent werden (menschliche) Steuerberater in Zukunft überflüssig. Das sagen zumindest die Oxford-Forscher Frey und Osborne voraus. Steuersparmodelle werden dann nicht mehr in liebevoller Kleinarbeit von einem Experten durchgerechnet, sondern unter Zuhilfenahme von Big Data maschinell optimiert.

Daran gibt es wenig Zweifel und von anderen Branchen können wir gerade in den heutigen Zeiten lernen, dass Schlaumeiereien darüber, dass man selbst natürlich nicht betroffen sein kann, sich schnell als heiße Luft erweisen. Die Zukunft klopft an die Tür. Angst muss aber nur derjenige haben, der sich nicht verändern will. Dabei tut Veränderung noch nicht mal weh, ist spannend und macht Spaß.

Dauerhaft heraus-Nutzen für die ragende Ergebnis-Mandanten se erzielen schaffen **Durch Mitarbeiterin-**Zukunft nachhaltig nen und Mitarbeiter gestalten erfolgreich sein Die Grundprinzipien und Ziele der Kanzleien der **HSPGRUPPE** Fähigkeiten der Veränderungen aktiv managen Kanzlei entwickeln Mit Vision, Inspira-Kreativität und tion und Integrität Innovation fördern führen

Wie konfrontieren wir die Zukunft? Indem wir auf exzellente Führung und Unternehmensstrategie setzen, höchste Mitarbeiterzufriedenheit fördern und messen sowie Arbeitsplätze erstklassig gestalten. Indem wir hocheffiziente Prozesse einführen und fortentwickeln sowie alle Digitalisierungslösungen im Markt beobachten und fallweise einführen. Indem wir neue Dienstleistungen konsequent am Bedarf der Mandanten ausrichten, einführen und messen, Partner und Mitarbeiter höher qualifizieren und aktiv beraten, statt nur zu reagieren.

Leichter gesagt als getan. Aber darüber denken wir jeden Tag nach, daran lassen wir uns messen. Heute und morgen.

Innerhalb der **HSPGRUPPE** lässt sich die Zukunft in einer starken Gemeinschaft gestalten. Hier können Sie Ihre Ideen einbringen und von den Ideen anderer profitieren. Und Sie können sicher sein, dass verabschiedete Vorhaben auch umgesetzt werden und nicht im Arbeitsalltag untergehen.

### Aufnahmeprozess in die HSPGRUPPE



## Kommen Sie an Bord

Bereits viele Kanzleien nutzen die Vorteile der HSPGRUPPE und sichern so ihren Erfolg.

Warum nicht auch Sie?

Setzen Sie sich mit uns in Verbindung und lassen Sie uns sprechen. Offen und unverbindlich erläutern wir Ihnen gerne, mit welchen Lösungen wir Ihnen helfen können.

### **Ihre Ansprechpartner**



#### Carsten Schulz, Steuerberater

HSP GRUPPE Servicegesellschaft mbH & Co. KG Wilhelm-Kruse-Weg 8 · 29331 Lachendorf Telefon: 0511. 39964-0 E-Mail: c.schulz@hsp.team



#### Andreas Schröder, Betriebswirt, Wirtschaftsmediator

HSP GRUPPE Servicegesellschaft mbH & Co. KG Wilhelm-Kruse-Weg 8 · 29331 Lachendorf Telefon: 0511. 39964-0 · Mobil: 0160. 97265006 E-Mail: a.schroeder@hsp.team

Weitere Informationen unter

www.hsp-steuer.de/kooperation

